

手遅れになる前に。いま知っておくべき、 「上手な値上げ」ができるようになる方法

価格競争からイチ抜けする、利益を守る値上げ術！

材料費や人件費など様々なものが値上がりしています。「他社との競争が厳しい」と考え、値上げに踏み切れないお店が多いですが、どこかで価格転嫁しなければ事業継続自体が難しくなってしまいます。お客様にこれから先もファンでいてもらうために「上手な値上げ」を進めましょう。

講師

(株)ソウルスウェットカンパニー
代表取締役

なかみつ かずゆき
仲光 和之 氏

【プロフィール】

中小企業診断士。会社と社員のビジョンをカタチにする「ビジョン実現コンサルタント」。少ない知識で財務内容を把握する「お金のブロックパズル」を使い、会社のビジョン実現をお金の面からもサポートしている。記憶にしっかりと残るワーク主体のセミナーが好評。



講演概要

- 原料、仕入高騰と価格転嫁の現状
- 脱・価格競争を実現するための着眼点
- 利益状況を“図”で把握するブロックパズル
- 経営好転のシミュレーション
- 利益確保に丁度いい値上げ



令和7年 12月5日(金) 18:00～20:00

受講料 無 料

定 員 30名

会 場 イングビル 3階 第3・第4会議室 (西東京市南町 5-6-18 商業ビル)

申込方法 下記申込み用紙をご記入の上 FAX にてお申し込みください。

お問合せ 西東京商工会 TEL: 042-461-4573 (担当: 井上)

----- 切り取らず FAX してください -----

【お申込み】西東京商工会 宛 FAX: 042-463-7311

令和 7 年 月 日

受講者名			
T E L		F A X	
事業所名		住 所	
業種(○印をつけてください)	小売販売 ・ 飲食 ・ サービス ・ 建設 ・ 製造 ・ その他()		

※ご記入頂いた個人情報は、各種連絡・情報提供のために利用するほか、分析アンケート等に利用することがありますが、第三者への提供はありません。